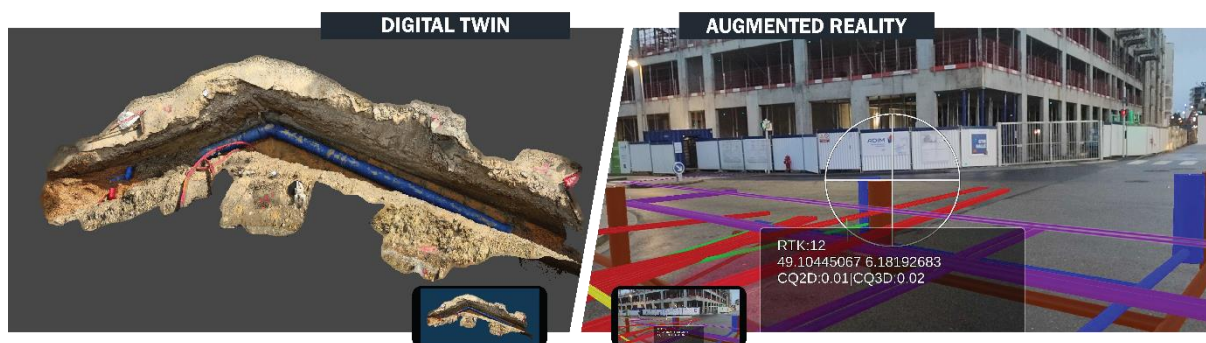


Chaque année en France, 100 000 accidents sur les réseaux enterrés sont liés à une localisation imprécise ou à une mauvaise lecture des plans.

En réponse à ce constat, la start-up Syslor développe un service de visualisation des réseaux enterrés en réalité augmentée et propose également une application de récolement certifiée par photogrammétrie.

Sûre, simple et rapide, notre solution séduit de nombreux gestionnaires de réseaux nationaux et autres acteurs majeurs des travaux publics. Pour nous accompagner dans notre développement en France et en Europe, nous recherchons un(e) commercial(e) expérimenté(e).



Missions proposées

- ✓ Développer la relation client sur l'ensemble du processus commercial (prospection, vente et suivi de compte)
- ✓ Ouvrir des nouveaux segments de marché et des nouveaux « grands comptes »
- ✓ Piloter les réponses à appels d'offre.
- ✓ Assurer une veille prospective permettant d'adapter l'offre et d'améliorer les outils marketing de l'équipe

Profil recherché

- ✓ De formation supérieure, minimum BAC +3, autonome, et capable de travailler en équipe
- ✓ Ayant déjà une expérience de vente directe ou indirecte d'au moins 3 ans, et idéalement dans le monde des travaux publics ou des réseaux enterrés
- ✓ La maîtrise de l'anglais et des outils informatiques sont appréciés
- ✓ Dynamique et curieux(se), les spécificités métiers et les aspects techniques vous attirent
- ✓ Proche du terrain, vous maîtrisez les ventes complexes avec des interlocuteurs de différents niveaux

Qualités requises

- ✓ Bonne capacité d'intégration dans l'environnement jeune et dynamique d'une start-up messine
- ✓ Organisé(e), vous arrivez à gérer plusieurs priorités dans un contexte agile
- ✓ Déterminé à prendre part à la lutte contre le changement climatique

Type de contrat : Temps plein, CDI

Rémunération : Selon profil et expérience
Prime trimestrielle sur objectifs

Contact : sebastien.graziotin@syslor.net

Lieu de travail : Square Camoufle, Metz (57)
Jours de télétravail et horaires flexibles

!Prêt(e) à bâtir le monde de demain ? Transmettez votre CV accompagné de vos motivations à sebastien.graziotin@syslor.net